

2 ACCOUNTMANAGERS vlaanderen

Onze cliënt, de ASC-group, is gespecialiseerd in technische veiligheidsapparatuur en diensten voor toepassingen in (petro)chemie, farma, scheepvaart e.a. industrieën. Ze verdelen, onderhouden en verhuuren apparatuur voor kritische toepassingen zoals gasdetectie en adembescherming. Verder levert de ASC-group diensten in de vorm van veiligheidstoezicht en praktijkgerichte veiligheidsopleidingen. Hun filosofie van voortdurend anticiperen en inspelen op de marktbehoefte maakt dat zij klanten een totaalconcept kunnen aanbieden. Hun knowhow groeperen zij in 4 divisies: Safety Equipment & Rental, Safety Training, Safety Services en Antecho Technics. De hoofdzetel is gevestigd in **Stabroek**; daarnaast zijn er vestigingen in Wijnegem en Raismes (Fr.). De ASC-group telt in totaal 60 medewerkers. Om de salesactiviteiten optimaal verder uit te breiden en wegens interne doorgroei, heeft de ASC-group de volgende vacatures (m/v):

UW FUNCTIE: ➤ **Onze cliënt voorziet een degelijke opleiding en inwerkperiode. Daarna bent u verantwoordelijk voor de commerciële activiteiten in de u toevertrouwde geografische regio.** ➤ U start met een aantal bestaande klanten. Uw klantenportefeuille doelgericht verder uitbreiden is uiteraard de essentie van een commerciële functie. ➤ Uw klanten situeren zich in de industriële/technische B2B-toepassingen. ➤ U commercialiseert het volledig gamma van producten en diensten: verkoop, onderhoud en verhuur van materialen, opleiding en veiligheidstoezicht. ➤ In de context van dit product- en dienstenpakket, verzorgt u ook mee demo's en installaties van nieuwe apparatuur. ➤ U kan rekenen op een competente omkadering van de commerciële binnendienst, marketing en technische product-specialisten. ➤ U opereert binnen een team van 4 accountmanagers. Binnen het team wordt uw geografische regio in functie van uw woonplaats samengesteld.

UW PROFIEL: ➤ **Gebaseerd op het niveau van de functie hebt u bij voorkeur een opleiding op niveau bachelor.** ➤ Affiniteit met techniek is noodzakelijk; een effectieve technische opleiding is een plus maar niet vereist. ➤ Een basis-kennis Frans is sowieso een voordeel. ➤ U werkt met zin voor initiatief en hebt praktisch doorzicht. ➤ Tot slot bent u een communicatieve teamplayer die door kennis en inzet langetermijnrelaties kan opbouwen.

ASC BIEDT U: ➤ Een technisch-commerciële niveaufunctie met eigen verantwoordelijkheden en groeipotentieel binnen een gezonde, expansieve onderneming. ➤ De innovatieve kracht van een leider binnen zijn nichemarkt. ➤ Een competitief salarispakket met bonus, bedrijfswagen, extralegale voordelen en alle middelen om efficiënt te werken.

HOE REAGEREN? Zend uw recent cv en motivatieredenering naar **Adviesbureau Dreessen**, t.a.v. Marie-Thérèse Dreessen, C. Marckxlaan 25, 2550 Kontich. adviesbureau@dreessen.be - www.dreessen.be. Tel.: 03 457 22 78. Telefoneren kan van 8 tot 17 uur. Elke kandidaat mag rekenen op discretie, persoonlijk advies en een snelle, professionele selectieprocedure mét antwoord. Voor meer bedrijfsinfo: **www.asc-safety.com**

Adviesbureau Dreessen werkt voor haar opdrachtgevers steeds onder de formule "exclusief contract".